

กรุงเทพธุรกิจ

กรุงเทพธุรกิจ

- สร้างความตระหนักถึงปัจจัยแห่งความสำเร็จในการเจรจาธุรกิจในยุค Digital Disruption
- ประยุกต์ใช้ทักษะสำคัญในการวางกลยุทธ์และเทคนิคการเจรจาธุรกิจ เพื่อให้ได้ความไว้วางใจจากคู่เจรจา
- ยกระดับการสื่อสารในการเจรจาได้อย่างมีชั้นเชิงและเป็นมืออาชีพ
- รู้จักเจรจาอย่างสร้างสรรค์ เพื่อสร้างความสัมพันธ์ระยะยาวในธุรกิจ



พลิกโดนเทเป็นได้ใจ เจรจายังไงให้ได้ผล (Turn Me to We Negotiation)

อาจารย์สมบัติ เกษมสันนภา
ผู้เชี่ยวชาญด้านการสื่อสารและการพัฒนาบุคลากร

Module 1: การเจรจาธุรกิจท่ามกลางความกดดันในยุค Digital Disruption

- แนวโน้มพฤติกรรมและการเจรจาธุรกิจที่เปลี่ยนไปในปัจจุบัน
- วิเคราะห์รูปแบบการเจรจาธุรกิจที่เหมาะสมในยุค Digital Disruption

Module 2: องค์ประกอบของการเจรจาธุรกิจที่สำคัญ

- ความสำคัญของการเจรจาต่อรองทางธุรกิจ ทำไม่ถึงเจรจา?
- ปัจจัยที่มีผลกระทบต่อรูปแบบและพฤติกรรมของการเจรจาธุรกิจ
- ความเชื่อใจ: คุณค่าสำคัญของการเจรจาสู่ความสำเร็จ
- 2 รูปแบบของการเจรจาธุรกิจ

Module 3: โลกของการต่อรองแบบ Zero-Sum-Game

- ลักษณะของการต่อรองแบบ Zero-Sum-Game
- รู้กัน 6 กลเม็ดของการต่อรองที่เน้นเอาชนะ
- การสังเกตและวิเคราะห์ลักษณะการต่อรองแบบ Zero-Sum-Game ผ่านกรณีศึกษา

Module 4: พลิกโอกาสโดนเทด้วยการเจรจาบนหลัก PAAAR

- อะไรคือจุดเด่นของการเจรจาบนหลัก PAAAR
- เทคนิคการเจรจาให้ได้ใจด้วย PAAAR Model: Problem – Attentiveness – Alternative – Advantage – Relationship
- เตรียมพร้อมด้วยการประยุกต์ใช้หลัก PAAAR ในวางแผนเจรจาเพื่อผลสัมฤทธิ์
- ศิลปะการสื่อสารเพื่อค้นหาความสนใจของคู่เจรจาด้วยการฟังและการตั้งคำถาม
- วิเคราะห์ตัวอย่างกรณีศึกษาการเจรจาให้ได้ใจแบบ PAAAR

30 ตุลาคม 2563 เวลา 09:00-16:00 น.
ณ โรงแรมบันยันทรี ถนนสาทรใต้

* มีจุดคิดรวบรัดใช้ก่อนเข้าโรงแรมและห้องอบรม
พร้อมจุดบริการเจลล้างมือให้กับผู้เข้าอบรมทุกท่าน
ห้องอบรมจัดที่นั่งเว้นระยะห่างบุคคล 1-2 เมตร
(ระยะปลอดภัย) และรับผู้เข้าอบรมจำนวนจำกัด

Best Deal!

อัตราค่าละ: 7,000 บาท
(ยังไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)
สมัคร 3 ท่านขึ้นไป
ต่อองค์กร ลด 10%



รูปแบบการอบรม

- ทฤษฎี 50%
- ระดมความคิด 50%

ดูรายละเอียดหลักสูตรได้ที่ www.bangkokbiznews.com/trainingcourse โทร: 0-2338-3705-7, 08-6313-1903
ลงทะเบียนออนไลน์ www.bangkokbiznews.com/training ค่าใช้จ่ายในการอบรมลดหย่อนภาษีได้ 200% (สำหรับนิติบุคคล)

กรอกใบสมัครออนไลน์ที่ www.bangkokbiznews.com/training

ประวัติวิทยากร

สมบัติ เกษมล้ำนภา

Current Positions:

- Director of BYB Image Consultants
- MBTI Certified Personality Coach
- Guest speaker for Communication and Presentation

Focus Coaching & Training Areas:

- Personality and Strength Finding
- Successful Public Speaking
- Executive Presentation and Communication
- Change Management and Team Engagement
- Exceptional Customer Services

Education Background:

- Master's Degree in MBA (International Business), California State University, Fullerton, USA
- Bachelor Degree in Finance, Kasetsart University
- Personality Coach Certification, MBTI
- Exceptional Customer Service Program, Hamilton Mercer, London, United Kingdom
- Certified Trainer Program, Dale Carnegie Thailand

Professional Experiences:

- Lecturer, Management School of Kasetsart University
- Certified Senior Trainer, Dale Carnegie Thailand
- Executive positions in client service and sales, IBM Thailand

กรุงเทพมหานคร

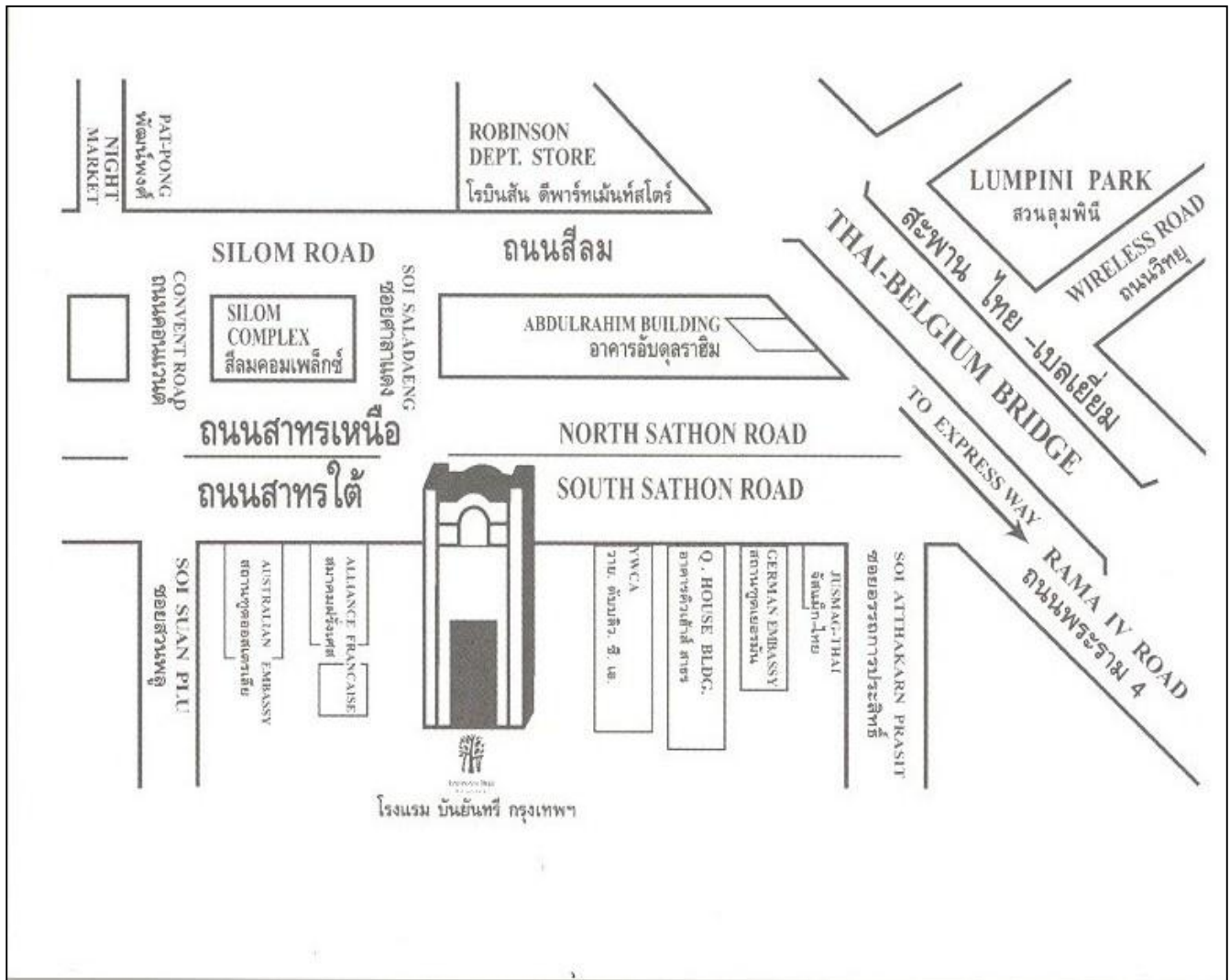
แผนที่โรงแรม บันยันทรี สาทรใต้

จากต้นถนนสาทรใต้ → ผ่านโรงแรมสุโขทัย → ก่อนไฟแดงแรกจะเห็นโรงแรมบันยันทรีซ้ายมือ → เลี้ยวซ้ายเข้าโรงแรม

หลังจากเลี้ยวเข้ามาแล้ว จะเห็นทางเข้า 2 ทาง คือ 1. ทางเข้าอาคารไทวา (ตรงไป) และ 2. ทางเข้าโรงแรมบันยันทรี

(ทางขวา) → ให้ขับรถชิดขวาสุดทันทีเพื่อเข้าอาคารจอดรถของโรงแรมบันยันทรี

หมายเลขติดต่อเจ้าหน้าที่ในวันงาน 08-6313-1903



กรุงเทพธุรกิจ

การชำระค่าอบรม

บุคคลธรรมดา

7,490 บาท

อัตรา 7,000 บาท +
ภาษีมูลค่าเพิ่ม 7% 490 บาท

*อัตรานี้รวมอาหารกลางวันและอาหารว่างแล้ว

นิติบุคคล

7,280 บาท

อัตรา 7,000 บาท +
ภาษีมูลค่าเพิ่ม 7% 490 บาท -
ภาษี ณ ที่จ่าย 3% 210 บาท

*อัตรานี้รวมอาหารกลางวันและอาหารว่างแล้ว

การโอนเงิน

- เช็คสั่งจ่าย
บมจ. เนชั่น มัลติมีเดีย กรุ๊ป
- โอนเงินเข้าบัญชีออมทรัพย์
บมจ. เนชั่น มัลติมีเดีย กรุ๊ป
- ธนาคารยูโอบี สาขาบางนา กม.2
เลขที่ 767-1-14508-2

****อัตรา 3 ท่านขึ้นไป ลด 10%****

หมายเหตุ

- กรุณาชำระทันทีหลังจากยืนยันจัดอบรม (เจ้าหน้าที่จะแจ้งให้ทราบทางอีเมล)
- กรุณาออกใบหักภาษี ณ ที่จ่ายเดือนเดียวกับเดือนที่โอนชำระเงิน
- ใบเสร็จจะลงวันที่ในเดือนเดียวกับเดือนที่โอนชำระเงิน
- ทางบริษัทไม่รับชำระค่าอบรมด้วยเงินสดหรือบัตรเครดิตในวันงาน

แจ้งการโอนเงิน

กรุณาส่งสแกนหลักฐานการโอนเงินหรือหน้า
เช็คพร้อมระบุชื่อบริษัทและชื่อหลักสูตร
มายังอีเมลนี้

คุณชัชมน ปิ่นนิล (ฝ่ายอบรม)
โทร 0-2338-3705-7
tasamon_pin@nationgroup.com

www.bangkokbiznews.com/trainingcourse
www.facebook.com/Panyaturakij

ชื่อที่อยู่สำหรับออกใบหักภาษี ณ ที่จ่าย
บริษัท เนชั่น มัลติมีเดีย กรุ๊ป จำกัด (มหาชน)
สำนักงานใหญ่
1854 ชั้น 9, 10, 11 ถนนเพชรรัตน
แขวงบางนาใต้ เขตบางนา กรุงเทพฯ 10260
เลขประจำตัวผู้เสียภาษี: 0107536001524

**กรุณานำใบหักภาษี ณ ที่จ่าย
มาให้เจ้าหน้าที่ลงทะเบียนหน้างาน
เพื่อรับใบเสร็จรับเงิน**

ค่าใช้จ่ายในการอบรมลดหย่อนภาษีได้ 200%
(สำหรับนิติบุคคล)

กรณียกเลิกการเข้าอบรม

- หากต้องการยกเลิกการเข้าอบรม ต้องแจ้งล่วงหน้าอย่างน้อย 7 วันทำการ
- ในกรณีแจ้งยกเลิกภายใน 7 วันทำการ ทางบริษัทจะคิดค่าอบรมในอัตราเต็มของค่าอบรม เนื่องจากทางบริษัทได้ทำการจองและชำระค่าห้องและค่าอาหารให้กับโรงแรมสำหรับผู้เข้าอบรมทุกท่านแล้ว
- หากไม่สามารถเข้าอบรมได้ สามารถเปลี่ยนผู้เข้าอบรมเป็นท่านอื่นแทนได้